

## Companies

## 直购电试点获高层力推 15家电解铝企业入列

◎本报记者 叶勇

记者昨日从国家电网获悉,15家符合国家产业政策的电解铝企业将开展大用户直购电试点。据了解,这是国家电网三年前开展吉林、广东台山两地直购电试点以来,被视为电价改革突破口的直购电试点的重大突破。这意味着这些用电大户通过支付电网企业“过路费”,将直接从发电公司以较低价格购电,而不必再统一从电网企业购电。

国家电网表示,工业和信息化部、国家发改委、国家电网、国家能源局近日联合印发了《关于开展电解铝企业直购电试点工作的通知》(下称“通知”),通知根据国务院研究促进有色金属工业健康发展有关问题的会议纪要精神,遴选了15家符合国家产业政策、具备直购电条件的电解铝企业开展直购电试点工作。

据了解,这15家电解铝企业包括:抚顺铝业有限公司,云南铝业股份有限公司,山西铝业股份有限公司,中国铝业连城、山东、贵州、广西、青海五家分公司,山西华圣铝业有限公司,甘肃华铝铝业有限公司,包头铝业公司,四川启明星铝业公司,陕西铜川铝业有限公司,青铜峡铝业集团公司,四川广元启明星铝业有限责任公司。

与吉林和广东台山相比,这次直购电试点背后有更重大意义。”一家相关部委官员向上海证券报透露,首先,在政策背景上,这次是高层统一思想了,国务院主管领导在推动,前两者更多属地方政府推动;其次,这次基本是央企对央企,企业实力雄厚,用电量大,而前两者的买方企业规模小,用电量还是较小,不具有规模意义和代表性。”

这位官员透露,2月初国务院主管领导有个批示,着眼于当前和长远电价改革,希望推动直购电试点。下

一步,以上几部委将跟地方各省一起推这个事情。具体会由地方工业主管部门协调对口卖方电厂。

通知要求,有关省、自治区经委(工业主管部门)要会同有关电力监管机构,根据国家电网、发改委《关于印发<电力用户向发电企业直接购电试点暂行办法>的通知》等文件规定,按照政府指导和市场化配置资源相结合的原则,提高电力资源配置水平,指导企业做好直购电试点工作,实现铝电行业共同发展。

昨日消息称,多家企业接到国家发改委、电网及国家能源局联合发布的清理优惠电价的通知,通知要求,各地要取消自行出台的优惠电价措施,对高耗能企业实行优惠措施的,要在3月15日前全面停止执行。

这一点很容易让人将此次15家电解铝企业试点疑为扶持高耗能,使其回潮。有序推进直购电试点与对高耗能实施优惠电价是两码事”,电网一官员对记者解释,对直购电试点来说,需要选择用电量较大的企业,用电量小的企业没有样本意义,这并意味着从价格上扶持高耗能,节能减排的成果不能葬送。”



## 前2月南方五省用电量剧降12%

◎本报记者 叶勇

1—2月,南方五省(区)统调用电量的降幅为12%,记者6日从南方电网报送给国家电网的数据统计中发现。按照统计规律,对每年1—2月用电数据一起分析比单个分析更有意义,这一数据已经较为真实的反映了南方五省(区)工业经济复苏状况。

数据显示,今年前2月,南方五省(区)统调用电量686亿千瓦时,同

比增长-2.6%,其中广东、广西、云南、贵州、海南分别为392.88.0%、84.6%、101.15.2亿千瓦时,同比分别增长-8.9%、-12%、-1.6%、42%、4.9%。考虑去年同期冰雪灾害及错峰减供电量(约80亿千瓦时),南方五省(区)统调用电量的降幅为12%。

这一数据显示出前2月南方五省(区)经济复苏情况并没有想象中那么乐观,五省(区)中工业经济较发达的广东、广西、云南三省用电

量的负增长仍然令人担忧。

南方电网分析,近期,国际金融危机对南方五省(区)经济运行的影响仍在持续。1至2月,南方五省(区)电力需求依然低迷,供大于求的矛盾依然突出,但2月份以来电量下降幅度有所减少。受电力需求不足影响,当前南方五省(区)电力供大于求的矛盾突出,机组备用率达25%,广西机组备用率高达50%,系统调峰压力大。

从用电负荷看,1—2月,南方五省(区)统调(含市调,下同)最高负荷7247万千瓦,同比增长3.2%,其中广东、广西、云南、贵州、海南最高负荷分别为4520.927.823.953.163万千瓦,同比分别增长4.8%、-6.3%、6.8%、13%、6.7%。

南方电网表示,目前南方区域电力需求仍呈负增长,但2月份以来电量降幅总体收窄,是否出现拐点还有待进一步观察。

## 注册资本10亿 中国建材“北方水泥”降生

◎本报记者 于祥明

业内传闻已久的北方水泥悄然浮出水面。3月6日,中国建材股份有限公司、辽源金刚水泥(集团)有限公司与弘毅投资产业一期基金(天津)在京签署合作协议,共同出资设立北方水泥有限公司,标志着中国建材向打造3亿吨水泥产能的目标又迈进了一大步。

据中国建材公告显示,北方水泥注册资本在北京,注册资本为10亿元人民币,其中,中国建材和辽源金刚各出资4.5亿元,分别占45%的股权;弘毅投资出资1.0亿元,占10%股权,为有限合伙人。

资料显示,2007年时辽源金刚水泥集团总资产已达20多亿元,是国内规模最大的民营水泥企业之

一,其年产水泥熟料500多万吨,是东北最大的水泥熟料生产基地,是国家重点支持的60家水泥企业之一。

不久前,中国建材从资本市场融资后,资金实力大增,再加上最近国家支持大企业收购兼并政策出台,多家银行均表示愿意向有丰富的成功并购经验的中国建材提供并购贷款以支持其在更大的市场领域推进联合重组,使公司果断下定决心,把酝酿已久的北方水泥适时推出。”中国建材有关负责人说。

中国建材负责人透露,公司致力于把南方水泥建设成超大型水泥企业,把中国联合水泥建设成大型水泥企业,而北方水泥则将成为一个北方地区规模最大、盈利能力最强的中大型水泥公司,进而完成中

国建材在全国的水泥整体布局。

据介绍,与南方水泥和中联水泥绝对控股不同的是,北方水泥将与更多的产业资本和金融资本合作,共享北方地区水泥联合重组的盛宴,采取分步增资的方式滚动发展,力争3年内使水泥产能达到5000万吨。

此前传闻北方水泥还包括的内蒙古乌兰水泥,将在未来注入北方水泥,最终北方水泥资本至少将达到30亿元。”一位接近公司人士向上海证券报表示。

据了解,乌兰水泥,是国家“八五”重点建设项目,目前公司总资产已达52亿元,规模产能达600万吨;在建5000t/d熟料生产线2条以及2500t/d熟料生产线1条。

记者注意到,此次中国建材北

方水泥圈定的战略区域包括东三省、内蒙古等日渐成熟市场。而且,

在国家西部大开发和振兴东北老工业基地政策带动下,北方水泥所在区域固定资产投资已连续3年处于全国最高水平,需求正在以两位数增长,发展潜力巨大。”中国水泥协会相关负责人说。

值得注意的是,上述区域与建材业另一大央企——中材集团正与冀东水泥集团联手打造的另一个“北方水泥”项目并不冲突,相反其对东北最大水泥巨头亚泰集团的市场份额有部分重合。

对我们没什么影响,亚泰集团的思路主要就是做好自己已有的市场。”此前,亚泰集团副董事长徐德复向记者表示,中国建材牵手金刚也不会对亚泰造成压力。

## 中国首架民用直升机有望年内下线

◎本报记者 张韬

席勒(中国)飞机制造有限公司董事局主席徐昌东6日在北京表示,中国国内组装的第一架民用直升飞机有望年内下线,预计明年将形成年产50架至80架的生产规模。

徐昌东是当日在席勒(中国)飞机制造有限公司、席勒直升机销售有限公司与北京洪农信安网络科技发展有限公司举行的直升机

数据中心项目签约仪式上作出的上述表示。他说,中国市场对民用直升机的需求量大,预计缺口1万架左右。目前中国在用的直升机不足800架,均为民用,且全部从国外进口。

席勒(中国)飞机制造有限公司是河北张家口察哈尔通用航空有限公司与美国席勒飞机制造公司于2007年成立的中国首家合资民用飞

机制造有限公司,总投资12亿元人民币,其中中方占60%、美方占40%,主要生产席勒UH-12系列直升机,设计能力为年产直升机200架,最终达到年产600架。

据介绍,席勒(中国)飞机制造有限公司原来主要组装席勒UH-12系列直升机。去年底,中美双方签署了飞机发动机技术转让协议。按照协议,美国席勒飞机制造公司转

让的第一条自动化直升机生产线及4架席勒UH-12系列直升机样机已经装船离港,近期可运抵河北曹妃甸码头。

徐昌东表示,席勒(中国)飞机制造有限公司近期将主要生产4人座直升机,今后将逐步扩大到5人座、7人座直升机。预计直升机制造技术全部国产化需要15年时间。

(新华社)

## 中移动TD放号加速 终端争夺战上演在即

◎本报记者 张韬

各大运营商的3G业务启动进入冲刺阶段,作为检验3G初步放号的关键时间点,对于运营商来说,谁能在3月份推出3G服务,无疑将会抢得先发优势。

记者从中移动获悉,继广州、深圳、北京三地率先推出188并正式放号之后,中移动在上海、重庆、青海等主要城市的放号工作也在加速启动和进行中。第二批28个城市的放号工作也将在6月前完成,使得TD正式商用的城市达到38个。目前第二期28个城市的TD网络覆

盖工作进展顺利,而第三期200个城市的TD网络覆盖建设也将很快开始。

作为运营商发展3G手机用户的主要终端平台,TD终端加快了TD手机的研发与上市,围绕TD的“军备竞赛”正在上演。工信部副部长苗圩日前透露,中移动将拿出6亿元资助手机企业,共同做好3G(TD)手机的研发和生产。

记者还获悉,中国移动目前采取了一系列积极措施,鼓励厂商生产TD双模手机。TD双模手机可以优先定制,开发的产品符合要求,可以给予专项激励基金,销售TD双

模手机的经销商也将获得鼓励。这对于投身TD终端产业的手机厂商而言无疑是一个重大利好。

中国移动相关人士透露,中国移动今年将推出数十款TD-SCDMA手机,今年的机型大多定位中高端。其中明星机型多以大屏手写为主,均支持触摸、手写功能、双模切换。

酷派的相关人士指出,3G制式的双网双待手机,被认为是在多网并存的条件下,推动用户市场发展的关键,受到运营商和终端厂商的高度关注。特别是中高端双待手机场,已经成为终端厂商竞争的焦点。三星、宇龙酷派等传统高端双待机

品牌,年初已经拉响了高端市场的争夺战,以丰富的中高端产品线展开了激烈的市场竞争。

对于TD终端未来的市场格局,业内专家称,在3G高速网络制式下,TD高端手机具有大屏触控操作、手写和双待等功能特性,成为主流厂商中高端TD终端不约而同的选择。与TD终端首轮招标的冷清场面不同,目前包括摩托罗拉、三星、诺基亚、LG等主流外资终端厂商都开始大力进入TD终端市场,随着TD在全国各地市场的陆续启动,围绕TD双模高端市场的蛋糕之争,必将引发新一轮的中洋品牌大战。

## 2月全国港口集装箱吞吐续挫

◎本报记者 于祥明

从目前的数据来看,我国港口集装箱吞吐量仍不乐观,2月份仍大幅回落。3月6日,记者从有关渠道获悉,2月份全国集装箱吞吐量下滑至697万标准箱,同比和环比分别下降17.0%、22.5%。

需要指出的是,今年1月份全国港口集装箱吞吐量下滑至899万标准箱,同比和环比分别下降13.3%和12.0%。”中金公司一份研究报告指出,2月份工作日较去年同期增加3天,但下降幅度仍在扩大。在外需未来一段时间仍将恶化的环境下,集装箱吞吐量复苏遥遥无期。

另据了解,2月份全国散杂货吞吐量呈差异化发展的趋势。其中,煤炭颓势再现,2月份港口煤炭吞吐量同比减少1500万吨,同比下滑幅度约为15.5%。

截至3月2日,秦皇岛库存又反弹至767万吨高位,重新进入再库存化阶段。”中金分析报告指出。

与此同时,2月份我国金属矿石吞吐量有所回落,同比下降8%左右,环比约有12%左右的下滑,且港口铁矿石库存于2月下旬也有所反弹。不过,报告也指出,随着国家4万亿元投资的推进以及钢铁、汽车和造船等行业振兴计划的实施,钢材需求复苏仍值得期待,未来金属矿石吞吐量表现有好转的可能。”

## 签黑龙江穿越工程合同 中俄原油管道建设按计划推进

◎本报记者 陈其珏

中石油集团昨天披露,根据中俄双方2月17日签署的中俄原油管道建设与运营协议,中石油中俄合作项目部和俄罗斯管道输油公司东西伯利亚干线石油管道有限责任公司,于本周签订中俄原油管道黑龙江穿越工程勘察设计承包合同。此举将为中俄原油管道黑龙江穿越工程所需的俄罗斯政府审批手续提供重要依据。

去年10月28日,中俄两国签订了《中国石油天然气集团公司和俄罗斯管道运输公司关于斯科沃罗季诺-中俄边境原油管道建设与运营的原则协议》。今年2月17日,双方又签署了《从俄罗斯斯科沃罗季诺到中国边境的管道设计、建设和运营协议》,由此为中俄石油管道的建设奠定了基础。

中石油集团有关人士表示,这项合同的签署,标志着中俄原油管道建设按计划推进。记者另外从中石油集团获悉,这条管道有望在今年年内开始动工建设,于2010年投入运营。

## 中国LPG船舶运力 未来两年将净增七成

记者此前召开的2009年第十四届中国LPG国际会议上获悉,2008年中国LPG液化石油气运力发展迅猛,船队结构进入年轻化阶段。预计未来2年中国LPG船舶净增量近四成,运力增长七成。

据中国船东协会汽化气运输专业委员会会长李万锦介绍,2008年中国实际新增LPG船舶15艘,总舱容5.1万立方米。同时,因船龄到期报废2艘,报废舱容0.28万立方米。全年新增运力是报废运力的18倍多,运力发展迅猛。截至2008年底,中国LPG船舶共80艘,总舱容19.2万立方米,总运力约10万载重吨。

据统计,2009—2010年内,在中国现有的LPG船舶中,还有14艘因船龄超过31年的使用年限,将陆续报废或退出运输市场,报废总舱容2.2万立方米,约1.18万载重吨。

另据李万锦预计,2009—2010年间,中国新增LPG船舶总数47艘,总舱容超过15.7万立方米,约8.1万载重吨。届时,中国LPG船舶总数将超过110艘,总舱容接近33万立方米,总运力达17万载重吨。

(新华社)

## 扬巴扩建工程今年启动

◎本报记者 陈其珏

中石化集团昨天宣布,扬巴一体化工程二期项目推进会本周在南京化学工业园区管委会举行。这是南京市自国家出台石化产业调整振兴规划以来举办的一次重点项目现场办公会,会上透出,扩建工程将于今年启动,改造项目将于2010年完工。

作为目前国内最大的中德合资化工企业,扬巴公司也是迄今为止南京最大的中外合资项目。一期项目全面投入商业运营后,2006年7月,中石化与巴斯夫公司签订协议,决定实施扬巴一体化工程二期项目。项目建成后,将进一步提升中石化的市场竞争力,推动南京石化产业特别是南京化学工业园区的产品结构优化与产业升级,增强南京作为全国石化产业基地的优势。

在推进会上,南京市政府有关负责人表示,希望扬巴公司按照政府有关规定的要求,加快项目建设,确保项目尽快开工,如期实现商业运作。在做扬巴二期工程的同时,尽快启动扬巴三期工程前期准备,使扬巴公司得到新的发展。